

EMMANUELLE MOMBOISSE

LES ATELIERS DU MIEUX ENTREPRENDRE





POUR QUI ?



Accompagnement individuel



POUR LES INDÉPENDANTS

Form'action pour travailler sur
leurs compétences
entrepreneuriales

Commercial et vente – Structuration
d'entreprise – Délégation – Gestion du
temps

Pour booster leur développement



Comment ?



1

AUDIT ORGANISATIONNEL

Découvrons de qui se passe aujourd'hui au niveau de votre organisation mentale et structurelle



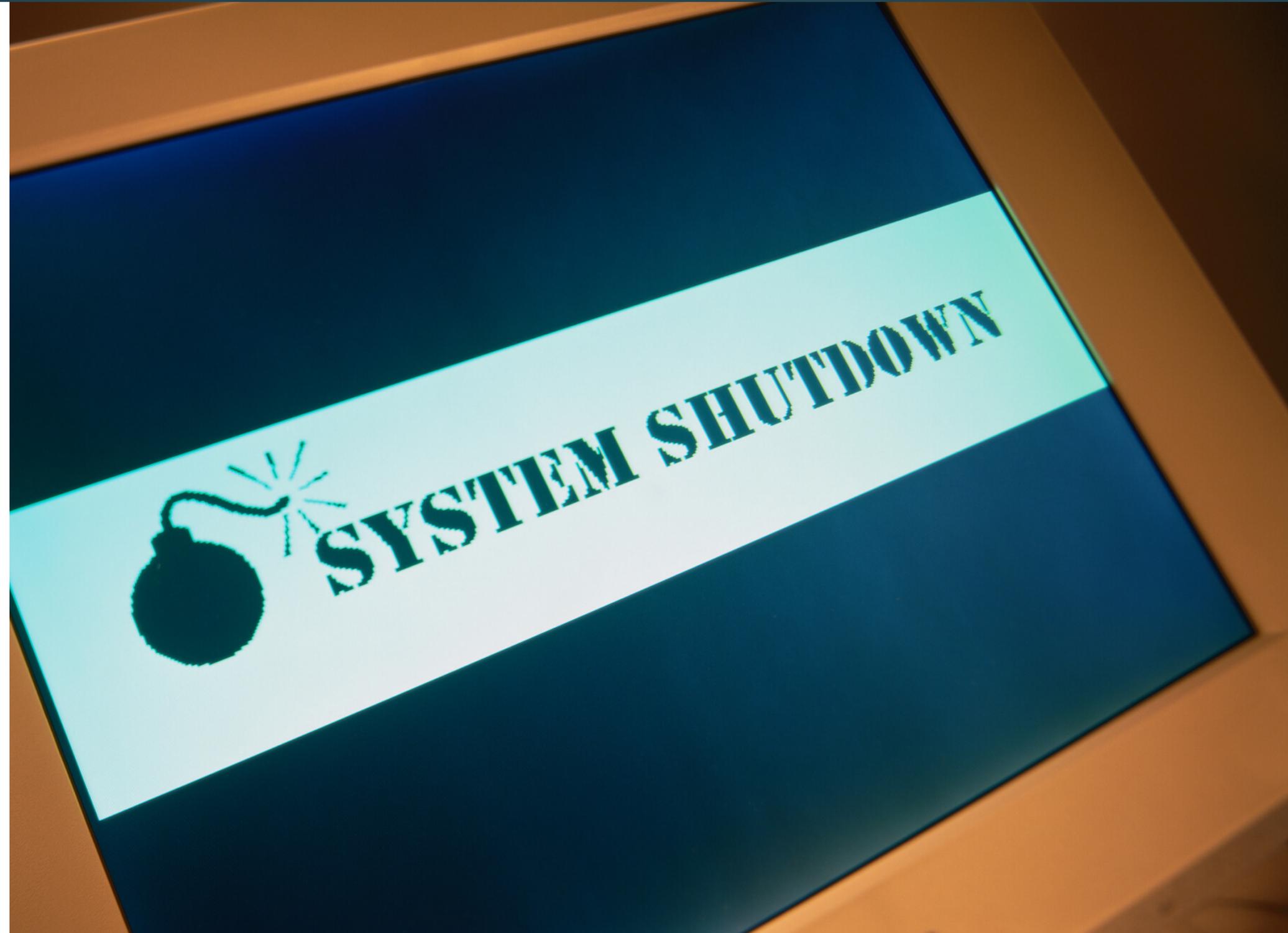
Pour comprendre...

COMMENT



VOUS FONCTIONNEZ DE L'INTÉRIEUR

Regarder ce freine votre réussite



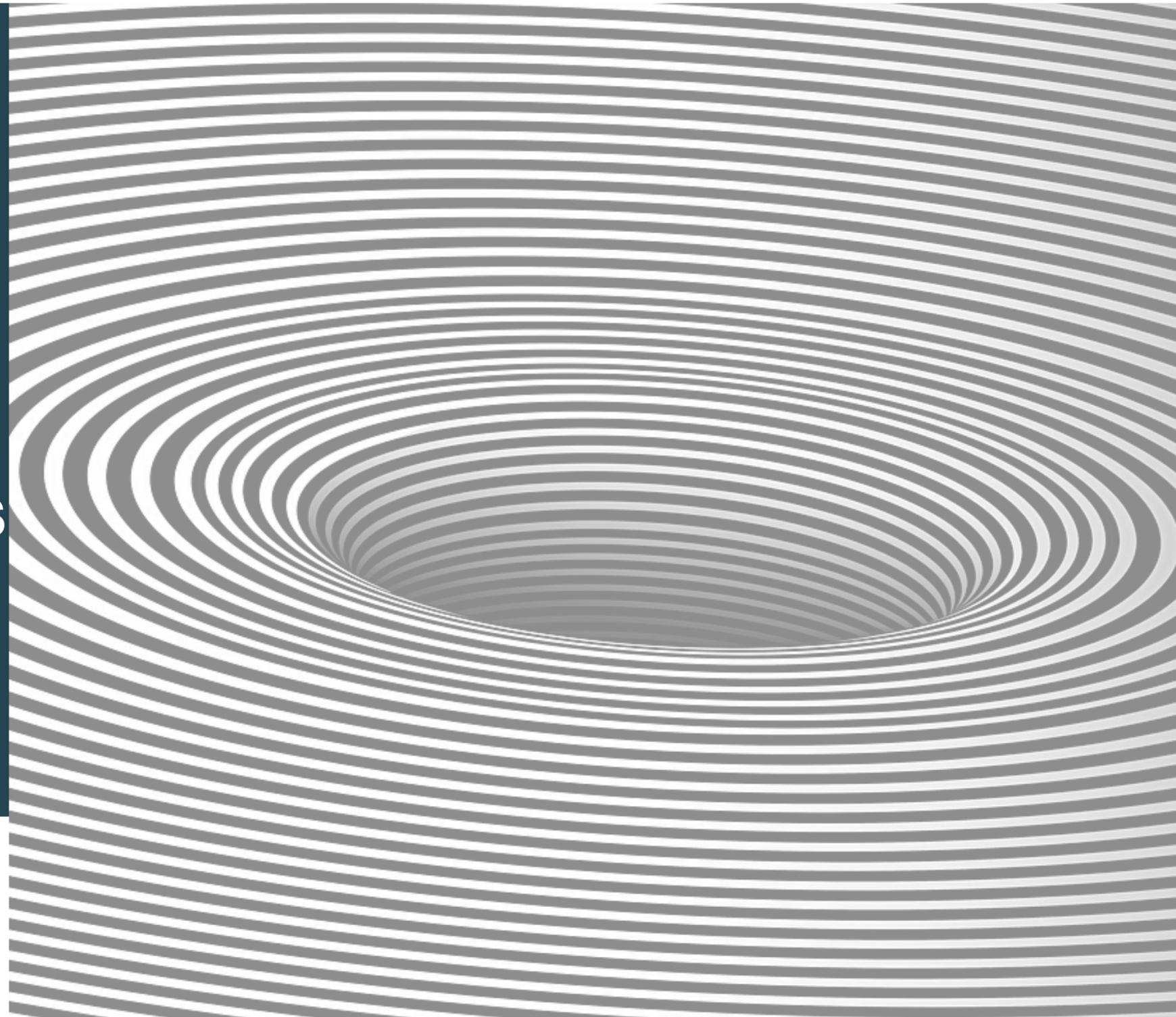


**Appliquer le modèle Procédis qui
vous correspond**



**ET LÀ, VOUS ALLEZ
COMPRENDRE**

COMMENT VOUS ETES MANIPULÉS





PAR VOS AUTOMATISMES

Qui use

L'EFFICACITÉ





ET VOS BIAIS DE RAISONNEMENT

**Ces schémas de pensée trompeurs
et faussement logiques**



Pour mettre fin à un quotidien qui
ressemble peut-être à ça :



**Et savourer chaque parcelle du
paysage ...**



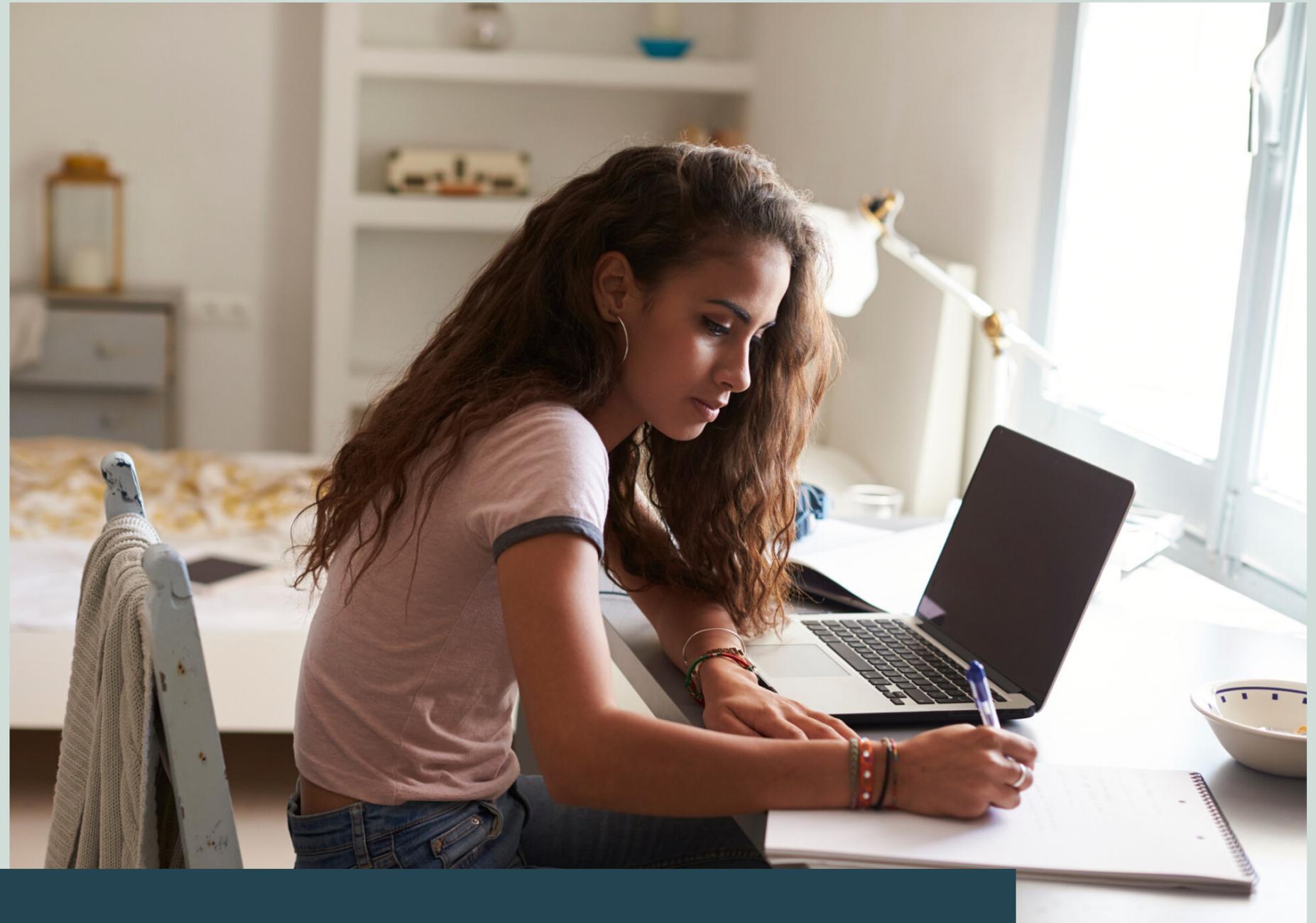


FONCTIONNEMENT



**Des entretiens en présentiel
Ou à distance**

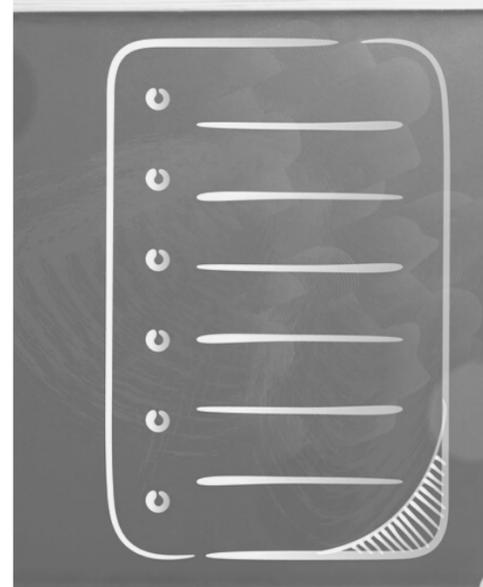
En alternance avec



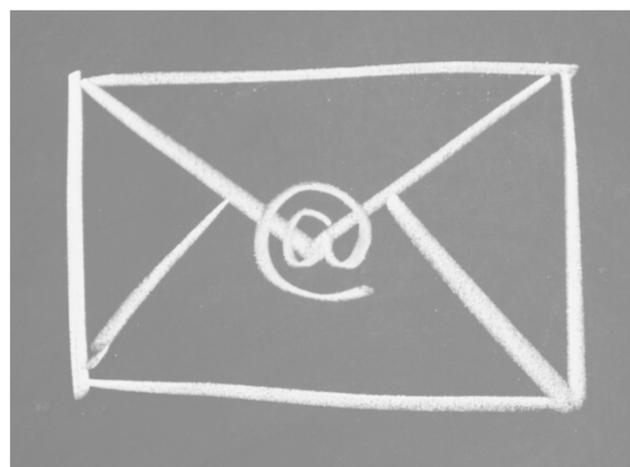
Du travail individuel



DES OUTILS SIMPLES ET FACILES A UTILISER

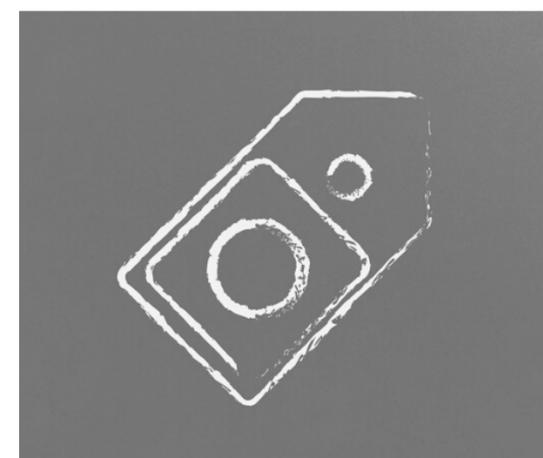


**Des questionnaires
et autodiagnostic**

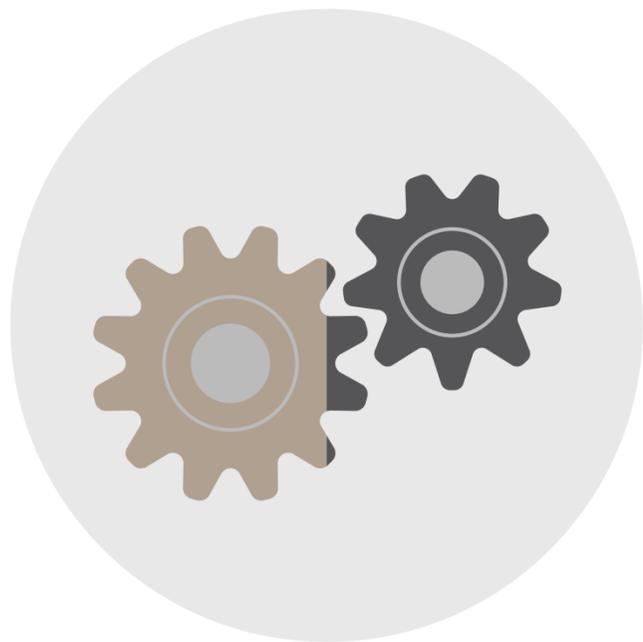


**A compléter chez
vous tranquillement**

**Vous recevez un
livret personnel
des résultats**



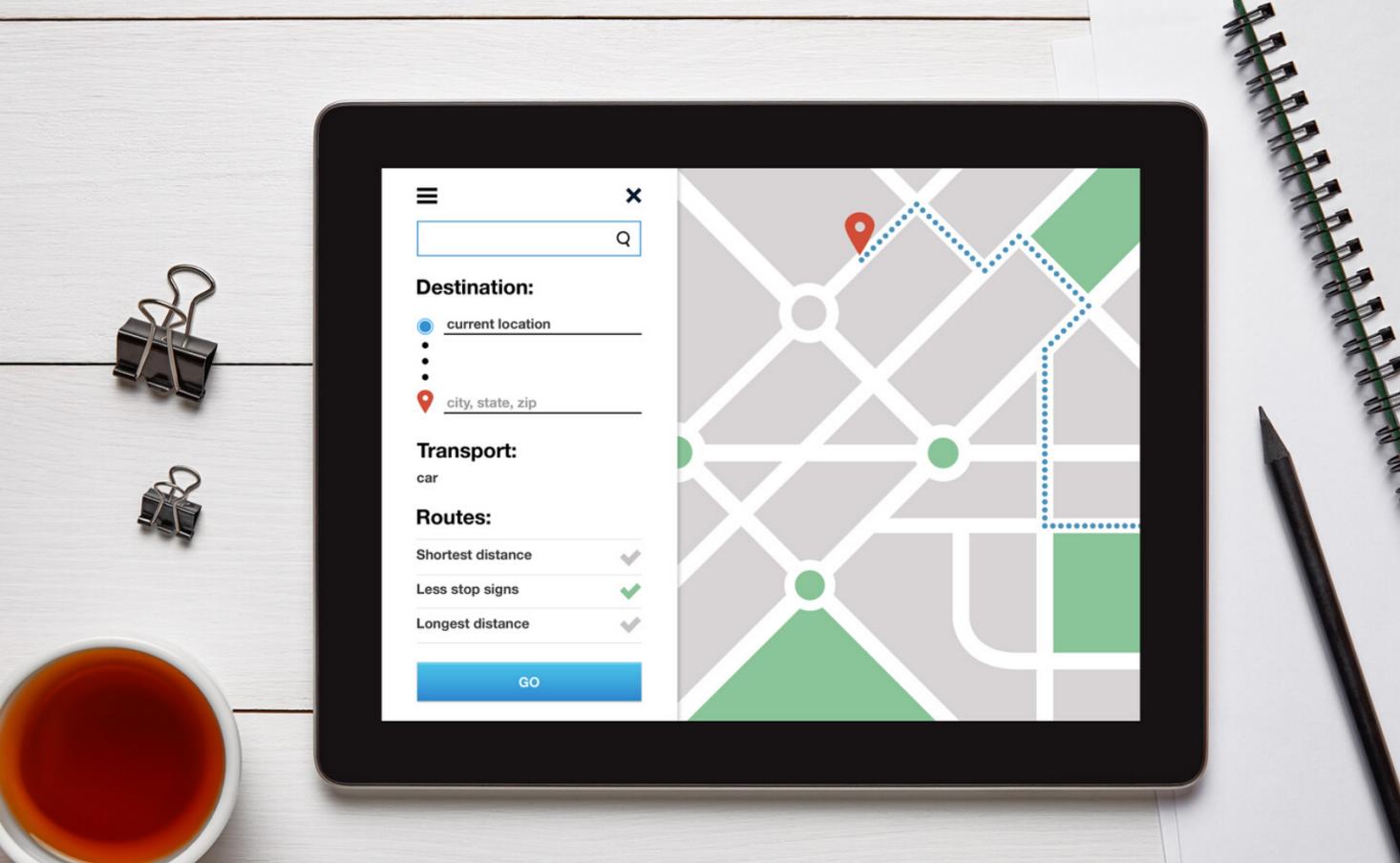
2 AXES



**Personnalité
Et préférences
personnelles**

**Organisation
professionnelle**





**Comme un GPS qui vous guide
au cours de la formation
ou du mentoring**



LES ATELIERS DU
MIEUX
ENTREPRENDRE

Déroulé

La priorité

Découvrir
VOTRE TYPE
D'entreprenariat



Comprendre
POURQUOI

Vous ne vous
développez pas
comme vous le voulez

Ensuite...



Vous aider des neurosciences pour définir votre client idéal



ET ON POURSUIT :



L'ASCENSION COMMENCE



PLUSIEURS COLS



VOUS ÊTES ENFIN À L'AISE AVEC LE PITCH

1

La psychologie des émotions va vous y aider et vous allez mettre en place des automatismes bénéfiques



2

VOUS CONSTRUISEZ UN ENTRETIEN DÉCOUVERTE IRRÉSISTIBLE

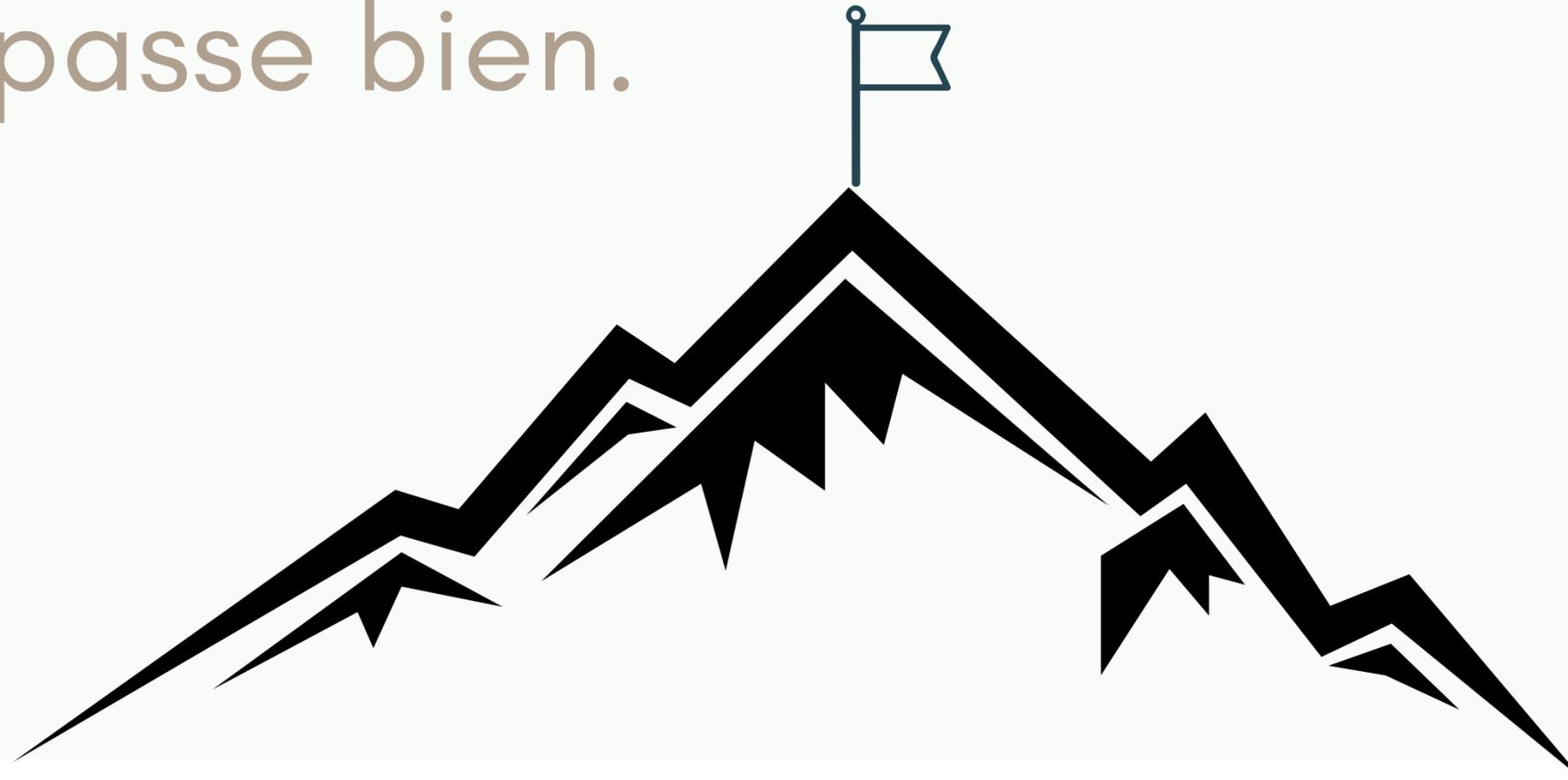
C'est à ce moment là que vous vendez.
Découvrez la magie de l'économie
comportementale et du neuromarketing
appliqués !



A CE MOMENT-LÀ

3

Vous êtes déjà serein, et tout se passe bien.



VOUS VOUS RÉJOUISSIEZ DES OBJECTIONS



Votre cerveau vous a leurré jusqu'ici :
Les objections sont indispensables à la
consolidation avec votre prospect !
Allons voir comment le profilage
psychologique peut vous aider à ce sujet...



4

CLÔTUREZ LA VENTE TOUT EN DOUCEUR

5

Vous êtes en souffrance d'avoir à
vendre votre produit, votre service ou
votre solution ?

Vous allez être surpris !



POUR RÉSUMER :

**UN PITCH
NATUREL**



**UN ENTRETIEN
DÉCOUVERTE
IRRÉSISTIBLE**

**DES
OBJECTIONS
QUI N'EN SONT
PLUS**

**UNE
CONCURRENCE
MAÎTRISÉE**

ET À VOUS L'AIR PUR





**A CHAQUE ÉTAPE
JE SUIS LÀ POUR
VOUS SOUTENIR**

- On mesure
- On ajuste

Sans oublier le ravitaillement

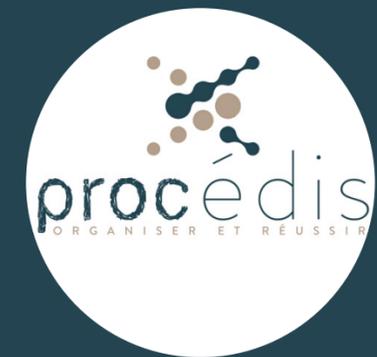
Bonne
humeur

Effet
Waouh!

Energie

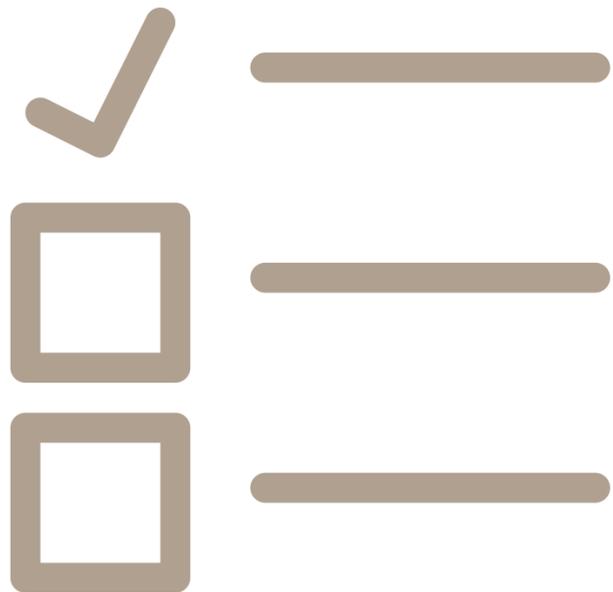


Les effets sont rapides et mesurables

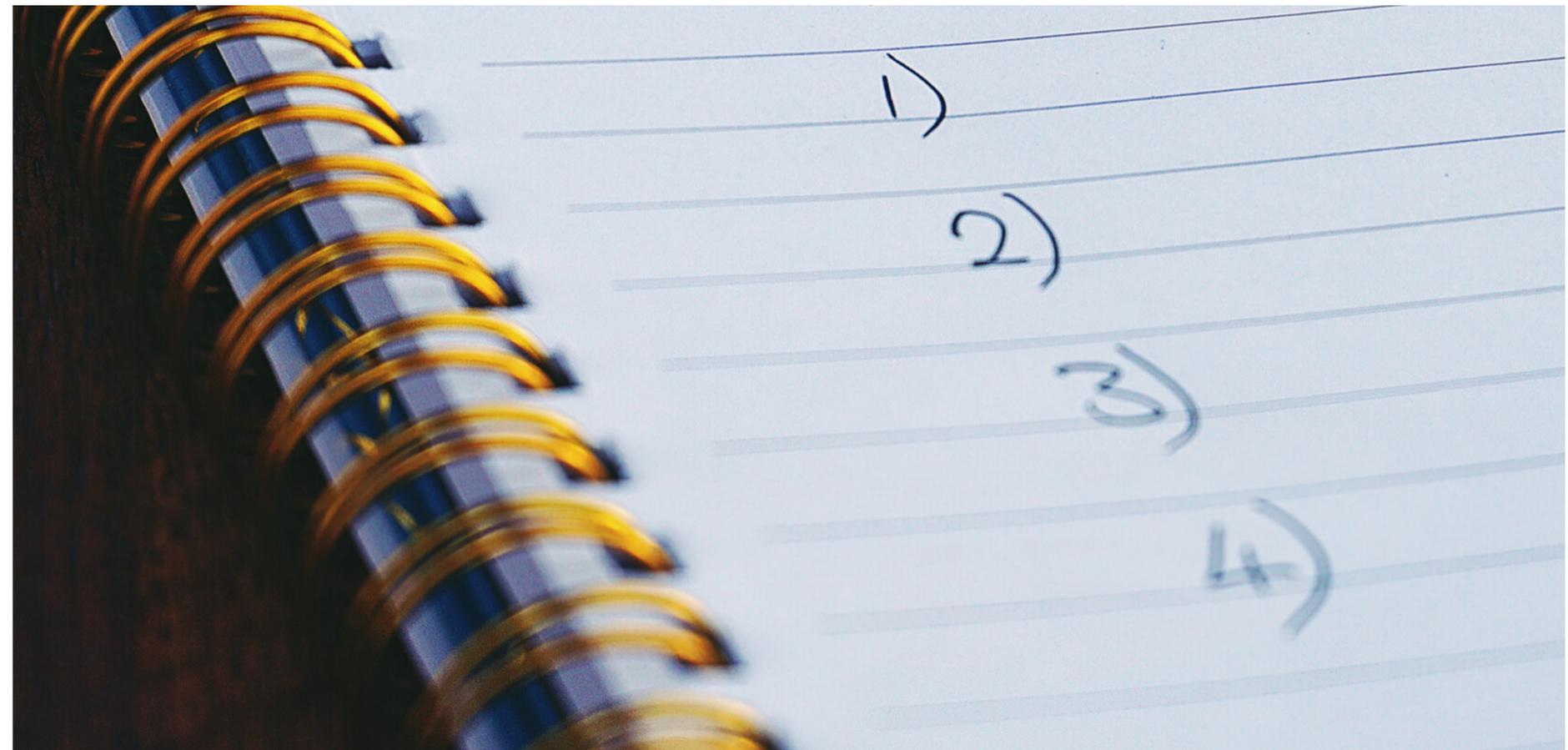


- + de temps
- + de bien-être
- + d'efficacité
- + de développement
- + d'épanouissement
- + de chiffre d'affaires

Modulable



**En 4, 6, 8 ou 12 séances en
fonction de votre budget et de
vos objectifs**

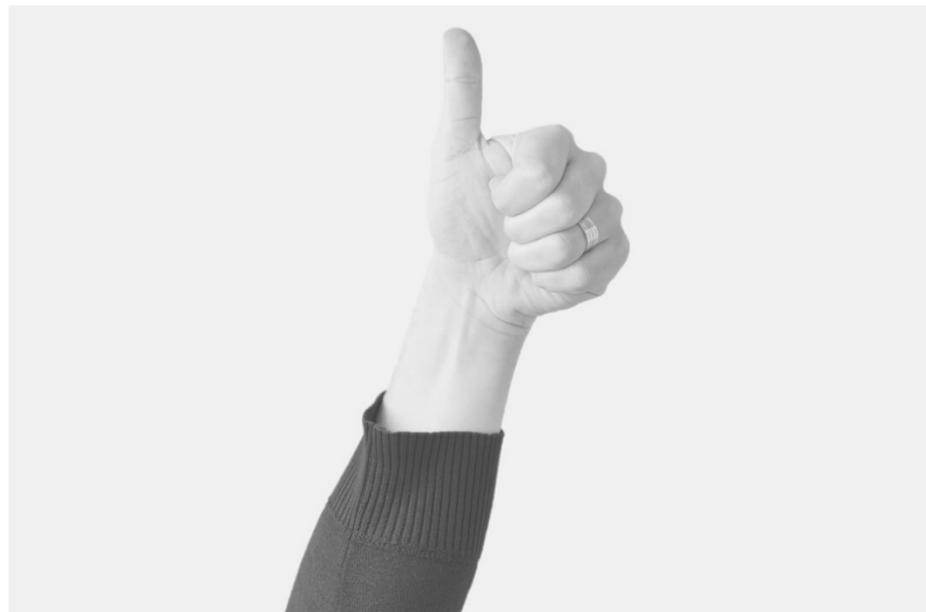


Et sur mesure



**VOUS ALLEZ TRAVAILLER
AVEC LES OUTILS QUI VOUS CONVIENNENT**

QU'ATTENDEZ-VOUS ?



Le premier entretien est gratuit et permet de déterminer ce dont vous avez besoin.

Dispositif éligible au financement de la formation professionnelle continue.

Contact :

Emmanuelle Momboisse

06 64 17 26 36

e.momboisse@procedis.fr